

Современные технологии продаж

- Ага, ну давай, попробуй втюхать мне очередную ерунду
- *Речь продавца*
- Стоп, как это так получилось, что я её в итоге КУПИЛ ?

-Я всего лишь знаю **современные технологии ПРОДАЖ**

Так и не нашёл время, чтобы сделать ряд лекций по продажам. Но так как мы живём в мире борьбы за внимание и интерес - каждому следует научиться базовым принципам продаж, которые можно будет применять в ежедневной жизни.

Вот материалы для старта (советую завести блокнот и конспектировать от руки):

Книги:

Джим Кэмп «СПИН-продажи» - База продаж. Или же как с помощью простых вопросов дать понять человеку, что ты (или твой продукт) ему жизненно необходимо. Простыми словами это технология, при которой вы не расхваливаете свой продукт, а расспрашиваете о потребностях покупателя и далее закрываете их своим предложением.

«Жёсткие продажи» Дэн Кеннеди - Агрессивные продажи, быстро, много и по факту. Сейчас весь рынок сидит на них.

«Сначала скажите нет», Джим Кэмп - Ведение переговоров и противодействие манипуляциям. Продажи - в первую очередь про удержание инициативы в диалоге и возможность влиять на эмоции человека. Но как ты сможешь продать, если ты потерял инициативу и сидишь на крючке у манипулятора, который так сладко навязывает свою цену?

«Искусство управленческой борьбы», Владимир Тарасов - Для более продвинутых продавцов и переговорщиков, руководителей и владельцев бизнесов. Книга учит стратегии серьёзных переговоров, которые в основном проходят с высшими звеньями бизнеса, а то и владельцами. На том уровне не работают базовые продажи и манипуляции. Продажа на более чем 10млн руб будет выглядеть как мощная борьба между двумя сильными переговорщиками. Будьте к ней готовы

Видео:

<https://www.youtube.com/@grebenukm> - Топовый тренер по продажам на данный момент

https://www.youtube.com/@ryzov_igor

<https://www.youtube.com/@katerina.ukolova>

Да начнётся борьба за владение интересом!

Автор заметки: denchiksyper

Revision #2

Created 25 July 2023 12:16:01 by Тимур

Updated 15 September 2023 11:43:31 by Тимур